



5

NAJPOGOSTEJŠIH NAPAK, KI JIH VEČINA LJUDI NAREDI, PRI SKLEPANJU ZAVAROVANJ

Troja tim d.o.o.



Napake, ki jih večina ljudi naredi pri sklepanju zavarovanj so:

- 1.** Pri sklenitvi zavarovanj **gledamo samo na CENO**, ne poznamo pa podrobne vsebine kritij.
- 2.** Ne preberemo **DROBNEGA TISKA** pri zavarovalnih ponudbah (Splošni pogoji).
- 3.** Ne ločimo, kaj pomeni **ZAVAROVALNA komponenta** in kaj **VARČEVALNA komponenta** pri zavarovalni polici.
- 4.** Imamo **NEPRIMERNE zavarovalne vsote** za KRITJA v primeru nezgode, invalidnosti in smrti.
- 5.** Imamo **premalo informacij** o zavarovalnih in varčevalnih produktih, zato potrebujemo dobrega zavarovalnega svetovalca

1.) Pri sklenitvi zavarovanj gledamo samo na CENO, ne poznamo pa podrobne vsebine kritij.

Kako pomembna je vsebina zavarovalnih polic in ne samo cena premije, se na žalost zavemo, šele ko se pripeti nezgoda, prometna nesreča ali celo smrt bližnjega.

Res je, da smo danes veliko bolj osveščeni in zahtevni glede samih zavarovalnih produktov, kar pa ne pomeni, da smo tudi bolj pazljivi in da se pravilno odločamo pri sklepanju zavarovalnih polic.

Velikokrat se zgodi, da nam svetovalec naredi nezgodno zavarovanje brez dnevne odškodnine. Tako kritje seveda premijo zavarovanja poceni, ko pa se nam pripeti nezgoda, pa večina ljudi sprašuje po dnevnom nadomestilu. Pri dolgotrajnejšem zdravljenju zaradi nezgode, smo lahko več mesecev v bolniškem staležu in takrat bi nam še kako prav prišlo dnevno nadomestilo. Dober primer kako gledamo na ceno in ne samo na vsebino zavarovanj je tudi pri premoženju.

Vsi ljudje zavarujejo avto – večina ljudi naredi tudi kasko zavarovanje – a pri zavarovanju svojih nepremičnin zelo tehtamo ali bi jih zavarovali ali ne.



Avto je sredstvo, brez katerega se da preživeti (pomislimo samo, koliko ljudi nima svojega avtomobila, pa vseeno preživijo), brez hiše ali stanovanja pa se veliko težje preživi.

Poleg tega stane avto veliko manj od doma, a je zavarovanje zanj precej dražje.

Avto, ki stane npr. 25.000 EUR, znaša celotno zavarovanje cca 600 EUR, dom, ki je vreden 100.000 ali celo 150.000 €, pa ga lahko zavarujemo že od cca 200 do 300 EUR na leto in imamo zavarovanje za skoraj večino kritij.

Torej: Pomembna je vsebina in ne samo cena zavarovanj !

2.) Ne preberemo DROBNEGA TISKA pri zavarovalnih ponudbah (Splošni pogoji).

Ljudje smo zaupljiva bitja. Veliko preveč zaupamo in se premalo informiramo o določenih zadevah.

Pri sklepanju zavarovanj, je prav, da poslušamo in sprašujemo svojega zavarovalnega zastopnika. Večkrat se zgodi, da svetovalec razloži in opiše zavarovalni produkt v »zavarovalniškem jeziku«, ki pa je nam seveda popolnoma tuj. Posledično sledi, da ga ne razumemo dovolj.

Zavarovalnim ponudbam so priloženi splošni pogoji, ki bi jih vsi morali prebrati in se z njimi seznaniti. S svojim podpisom na zavarovalni ponudbi jamčimo, da razumemo vsebino pogodbe in da smo seznanjeni s splošnimi pogoji.

Torej: Preden podpišemo, nujno preberimo splošne pogoje!

3.) Ne ločimo, kaj pomeni ZAVAROVALNA komponenta in kaj VARČEVALNA komponenta pri zavarovalni polici.

Na trgu obstaja poplava zavarovalnih in finančnih produktov. Dejstvo je, da ne moremo vseh poznati in tako sprejeti pravilno odločitev.

Kaj pomeni ZAVAROVANJE in kaj VARČEVANJE?



Nekateri produkti imajo lahko nizko premijo za zavarovalno komponento, ostala premija pa gre za varčevalni del.

Taki produkti so primerni za dolgotrajno varčevanje (npr. štipendijsko varčevanje za otroka, rentno varčevanje,...). Naložbena zavarovanja so namenjena za dolgo dobo, kjer se tudi riziko, da bi lahko izgubili vložena sredstva zmanjša.

Obratno pa obstajajo tudi produkti, kjer je poudarek na zavarovalni komponenti. Taki produkti so namenjeni za kritje socialne nevarnosti celotne družine.

Torej: Pri sklepanju ponudbe se moramo nujno vprašati, za kakšen namen potrebujemo svoje zavarovanje.

4.) Imamo NEPRIMERNE zavarovalne vsote za KRITJA v primeru nezgode, invalidnosti in smrti

Zanimivo je, na kakšen način nekateri mislimo nase in na svojo družino. Nekako še poskrbimo, da zavarujemo svoje materialno premoženje, pozabimo pa zavarovati svoje največje bogastvo – sebe in svojo družino.

Priporočeno je, da zaščitimo svojo delovno sposobnost. V primeru, da nastopi huda bolezen, težja poškodba ali celo invalidnost, se življenje posameznika korenito spremeni. Takrat izgubimo svojo delovno sposobnost!

V večini primerov je potrebno imeti celo več denarja kot prej (za zdravljenje, rehabilitacijo, preureditev bivalnih prostorov ... itd.).

Zavarovalna vsota za primer smrti ali hude bolezni mora zadoščati za poplačilo vseh dolgov in kreditov zavarovane osebe, obenem pa družini omogočiti finančno neodvisnost, tudi v primeru izgube dohodka zaradi smrti zavarovane osebe.

Formula za izračun potrebnega zavarovalnega kritja:

A = neto letni prihodek x število let do finančne neodvisnosti B = višina kreditov in dolgov

C = predvideni izdatki za vzdrževanje družinskih članov D = druga sklenjena zavarovanja.

Priporočljiva zavarovalna vsota za življenjsko zavarovanje = A + B + C - D



Torej: Bodimo pazljivi o višini zavarovalnih vsot na naših pogodbah.

5.) Imamo premalo informacij o zavarovalnih in varčevalnih produktih, zato potrebujemo dobrega zavarovalnega svetovalca

Če niste zadovoljni s svojim finančnim stanjem, si lahko zadate Cilj, da ga popravite:

- omejite stroške,
- spremenite posel,
- zaslužite več,
- preverite vaše zavarovalne in varčevalne police, kjer potrebujete strokovne svetovalce.

Zavarovalni zastopnik mora biti dosleden, strokovno usposobljen, predvsem pa mu morate zaupati. Zavarovalni zastopniki mora imeti opravljeno licenco za opravljanje poslov zavarovanega zastopnika.

Zaupanje mora biti trden most med stranko in svetovalcem.

Torej: Vzpostavite zaupanje s svojim zavarovalnim zastopnikom.



Nasvete o najpogostejših napakah pri sklepanju zavarovanj sem za vas pripravila »Dobra punca zavarovalništva«, Andrejka Pinoza, direktorica podjetja Troja Tim d.o.o.

Na vsa vprašanja o zavarovanjih, naložbah in analizah le-teh vam bomo z veseljem odgovorili in vam tako pomagali graditi lepšo prihodnost. Oglasite se nam, veseli vas bomo!